

Ваш деловен соработник во светот на бизнисот



БИЗНИС ИНФО



Број 552

www.mchamber.mk

1.12.2023



05.12.2023, Семинар
ИНТЕРНИ И ЕКСТЕРНИ
ЗЛОУПОТРЕБИ
- ПРЕВЕНЦИЈА И
ОТКРИВАЊЕ -

06.12.2023, Семинар
БЕЗБЕДНА РАБОТА НА
НИСКИ ТЕМПЕРАТУРИ
- ПРЕВЕНЦИЈА, МЕРКИ,
ПРЕПОРАКИ -

12.12.2023, Семинар
МАКСИМИЗИРАЊЕ
НА ЕФИКАСНОСТ:
СТРАТЕГИИ И
АЛАТКИ ЗА МЕРЕЊЕ
И ПОДОБРУВАЊЕ НА
ПЕРФОРМАНСИТЕ
ВО ФИНАНСИСКИТЕ
ИНСТИТУЦИИ

12.12.2023, Семинар
Практичен курс за MS
EXCEL (ОСНОВНО НИВО)
- КЛУЧ ЗА УСПЕХ НА
ВАШЕТО РАБОТЕЊЕ

13.12.2023, Семинар
Практичен курс - водич
за успешна продажба
преку социјалните мрежи
INSTAGRAM – КАКО
АЛАТКА ЗА ПРОДАЖБА

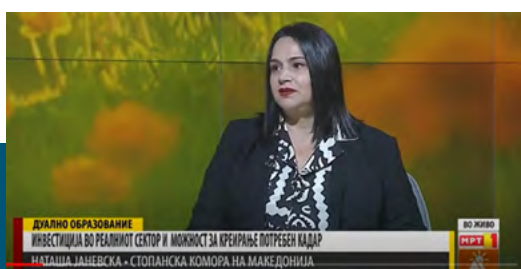
14.12.2023, Тренинг обука
ЧЕТИРИДНЕВНА ОНЛАЈН
ОБУКА НА ТЕМА:САЈБЕР
БЕЗБЕДНОСТ

14.12.2023, Семинар
ПРОИЗВОДИ И
МАТЕРИЈАЛИ ВО КОНТАКТ
СО ХРАНА, ПОСТАПКА ЗА
СТАВАЊЕ ВО ПРОМЕТ,
КАКО И ИЗМЕНИ ВО
НАЦИОНАЛНОТО
ЗАКОНОДАВСТВО ВО
ОДНОС НА ПОСТАПКАТА
ЗА НИВНО ОДОБРУВАЊЕ
И ПУШТАЊЕ ВО ПРОМЕТ

15.12.2023, Конференција
Конференција и панел
дискусија на тема:
„Бизнис со цел“ - Како да
ги водиш вработените
во предизвикувачки
времиња -Нови концепти
на менаџмент-

20.12.2023, Семинар
ОЗНАЧУВАЊЕ НА
ХРАНАТА

Снабдувачите и трговците со електрична енергија по покана на МЕА на средба во Комората



ДУАЛНО ОБРАЗОВАНИЕ
ИНВЕСТИЦИЈА ВО РЕАЛНИОТ СЕКТОР И МОЖНОСТ ЗА КРЕИРАЊЕ ПОТРЕБЕН КАДАР
НАТАША ДАВЕВСКА - СТОПАНСКА КОМОРА НА МАКЕДОНИЈА

ДУАЛНОТО ОБРАЗОВАНИЕ- ИНВЕСТИЦИЈА ВО РЕАЛНИОТ СЕКТОР И МОЖНОСТ ЗА КРЕИРАЊЕ ПОТРЕБЕН КАДАР



ГИМ ПОТПИША ДОГОВОР ЗА НАДЗОР НАД ИЗГРАДБА НА АВТОПАТСКА ДЕЛНИЦА ВО ЗЕМЈА ОД ЕВРОПСКА УНИЈА

ПОКРОВИТЕЛИ

НА СТОПАНСКАТА КОМОРА НА СЕВЕРНА МАКЕДОНИЈА

ПРЕМИУМ Покровители



СТАНДАРД Покровители



СИЛВЕР Покровители



достапни насекаде ...



Посетете : www.mchamber.mk



Стопанската комора на Северна Македонија
ПРВА комора и ПРВА институција во РСМ
со новиот стандард ISO 9001:2015

- <http://www.facebook.com/chamber.mk>
- http://www.twitter.com/Chamber_MK
- <http://www.youtube.com/user/MKChamber>
- <http://www.linkedin.com/company/economic-chamber-of-macedonia>

ДУАЛНОТО ОБРАЗОВАНИЕ-ИНВЕСТИЦИЈА ВО РЕАЛНИОТ СЕКТОР И МОЖНОСТ ЗА КРЕИРАЊЕ ПОТРЕБЕН КАДАР



Стручното образование ќе ја оправда својата цел доколку младите во текот на образовниот процес се доволно подготвени за да може по завршувањето на образованието да бидат функционални на пазарот на трудот. Дуалното образование е најефикасниот начин за обезбедување стручен кадар, кое нуди можност и реалниот сектор активно да биде вклучен во образовниот процес и да го подготвува кадарот според своите потреби. Теоријата е важна, но практичната обука во компанија, на реално работно место, уште повеќе има додадена вредност за стекнување на стручните, но и трансферзалните вештини кај учениците.

Недостатокот на кадар е сериозен проблем со кои се соочува реалниот сектор, а недостатокот на вештини е карактеристичен во сите региони и во сите дејности. Стопанската комора прави напори да излезе во пресрет на барањата на реалниот сектор за потребните вештини преку формалното образование со поддршката на компаниите да се вклучат во образовниот процес и преку неформалното образование со процесите на преквалификација и доквалификација.

ГИМ ПОТПИША ДОГОВОР ЗА НАДЗОР НАД ИЗГРАДБА НА АВТОПАТСКА ДЕЛНИЦА ВО ЗЕМЈА ОД ЕВРОПСКА УНИЈА



Градежен Институт Македонија, компанија со долгогодишна традиција од 48 години која е лидер на домашниот и регионалниот пазар, го потпиша својот прв консултантски договор за вршење надзор над изградба на делница 1 од Автопатот од Бузау до Фоскани во Република Романија.

Компанијата после едногодишно испитување и следење на овој пазар ја препозна можноста и предизвикот што го нуди истиот и донесе одлука за настап и делување. На овој пазар ГИМ е фокусиран на нудење консултантски услуги за вршење надзор и проектирање на патна инфраструктура во која Романија најмногу инвестира. Искуството и знаењето на ГИМ обезбеди висока конкурентска предност која резултираше со потпишување на овој значаен договор.

На конкретниот проект, изградба на Автопат од Бузау до Фоскани со три делници, ГИМ како лидер здружен со локална компанија, во Март оваа година аплицираше за сите три лота и во сериозна меѓународна конкуренција успеа да ја добие првата делница од Бузау до Ваду Пасии. На овој проект ГИМ ќе работи со свои експерти при што ги покрива клучните позиции за главен надзор, експерт за патишта и мостови што е особено важно бидејќи на оваа делница има многу сериозен мост со должина од 1300 метри. Инвеститор и потписник на договорот е државното претпријатие за патишта на Романија ЦНАИР преку кое се финансира изградбата на државните патишта и автопати.

Покрај овој проект ГИМ се подготвува за настап и на идни проекти заедно со повеќе локални фирми кои го препознаа ГИМ како доверлив и конкурентен партнер.

ГИМ како водечка македонска консултантска компанија повеќе години наназад е извозно ориентирана и позиционирана на регионалните пазари во Србија, БиХ, Црна Гора, Косово и Албанија, а од минатата година отвори своја подружница во Букурешт прва на пазарот на Европската Унија.

Стратегијата на ГИМ е долгорочно позиционирање и опстојување на овој пазар, понудувајќи голем број на услуги и создавање на сериозни деловни мрежи на локални партнери и соработници. Искористување на можностите кои ги нуди романскиот пазар е една од целите во наредните години и на тој начин успешен настап и во земји кои се дел од Европска Унија.

СНАБДУВАЧИТЕ И ТРГОВЦИТЕ СО ЕЛЕКТРИЧНА ЕНЕРГИЈА ПО ПОКАНА НА МЕА НА СРЕДБА ВО КОМОРАТА



На покана на претседателот на Македонската енергетска асоцијација (МЕА), проф. д-р Кочо Анѓушев, беше остварена средба на трговците и снабдувачите со електрична енергија, операторот на пазарот на електрична енергија МЕМО, операторот на преносниот систем МЕПСО и операторот на дистрибутивниот систем ЕВН Електродистрибуција во просториите на Стопанската комора на Северна Македонија.


Компаниите кои се занимаваат со снабдување и трговија со електрична енергија, кои инаку меѓусебно се конкурентни компании, на иста маса разговараа за начините за подобрување на енергетската состојба, прилагодување на европските принципи на работа, алокација на прекугранични капацитети, складирање на електрична енергија и системски услуги, сплотени со една цел, а тоа е обезбедување стабилност и доверливост на енергетскиот систем и пазарот на електрична енергија.

На состанокот заеднички беше договорено, МЕА и засегнатите страни периодов да работат на предлози за решавање на проблемите кои беа покренати како прашања за дискусија, а на 14 декември на настан повторно организиран од МЕА истите ќе бидат презентирани во форма на препораки пред соодветните надлежни органи.

Контакт лица:

м-р Анита Митревска
++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk

м-р Елизабета Андриевска-Ефимова
++ 389 2 3244074
beti@mchamber.mk



online
time
courses
objects
web
example
video
easily
participant
information
software
electronic
teaching
term
online
education
assessment
student
social
content
knowledge
electronic
assessment
classroom
system
work
system
cost
devices
internet
software
computers
virtual
elearning
video
example
support

Семинар
05.12.2023 -
06.12.2023

ИНТЕРНИ И ЕКСТЕРНИ ЗЛОУПОТРЕБИ - ПРЕВЕНЦИЈА И ОТКРИВАЊЕ -

Поради сè почестата злоупотреба на податоците, како од надворешни така и од внатрешни фактори, се наметнува потребата од јакнење на безбедносните капацитети на организацијата. Со цел навремена превенција и откривање на сомнителните активности и инциденти, кои можат да се спречат преку правилна проценка и преку третман на ризиците, Стопанската комора на Северна Македонија на 5 и на 6 декември 2023 година организира дводневен „онлајн“-семинар на тема: ИНТЕРНИ И ЕКСТЕРНИ ЗЛОУПОТРЕБИ – ПРЕВЕНЦИЈА И ОТКРИВАЊЕ.

Целта на семинарот е учесниците да се здобијат со основни и со напредни знаења и разбирања за методите кои може да се користат за откривање и за превенција на интерните и на екстерните измамнички активности.

За кого е наменет семинарот?

Семинарот е наменет за менаџментот во компаниите, за раководителите и за вработените во службите за откривање и за превенција на злоупотреби; за вработените во ИТ-службите и во службите за безбедност на информатичкиот систем и за управување со усогласеноста; за правната служба и за одговорните лица за заштита на деловните информации и за управување со оперативни ризици; за интерни и за екстерни ИТ-ревизори и за ревизори на деловни процеси; за лицата задолжени за дефинирање и за примена на контрола за превенирање и за откривање интерни и екстерни злоупотреби, како и злоупотреби на платежни системи; за вработените кои управуваат со безбедноста на платежните картички и со дигиталните сервиси за виртуелни и за мобилни плаќања; за вработени кои работат на развој на методологии за превенирање и за ефикасно откривање на измамничките активности, како и за сите оние кои имаат потреба од соодветно управување и спречување злоупотреби и од заштита на клиентите и на секојдневното работење во компаниите.

Контакт лица:
м-р Михајло Донев
++ 389 2 3244067
Mihajlo@mchamber.mk

м-р Анита Митревска
++ 389 2 3244057
anita@mchamber.mk

Семинар
13.12.2023 -
22.12.2023

Практичен курс - водич за успешна продажба преку социјалните мрежи INSTAGRAM – КАКО АЛАТКА ЗА ПРОДАЖБА

Постојат околу 2 милијарди корисници на Инстаграм во светот. 90% од нив следат барем една компанија на Инстаграм. Само поради ова, се плаќа за да се создаде профил за вашата компанија со апликацијата Instagram. Но, дали знаете дека можете да го преземете вашиот бизнис чекор сами и понатаму да почнете да продавате на Инстаграм?

На овој курс ќе научите како да креирате бизнис профил и да продавате на Инстаграм или преку Инстаграм користејќи други платформи.

Економските трендови во земјата и светот покажуваат дека социјалните мрежи како Инстаграм стануваат водечки платформи не само за дружење, туку и за добри бизнис потези, односно продажба на производи.

Всушност, повеќе од 25 милиони бизниси го користат Instagram за промовирање на нивните услуги, и ќе има сè повеќе од нив бидејќи Instagram е најбрзо растечката социјална мрежа.

Инстаграм е една од најдобрите 4 социјални мрежи со најголем број корисници.

За да го олесниме вашето патување во продажбата на Instagram, подетално го подготвивме овој курс, чекор по чекор како водич. Нашата цел е да одговориме на сите прашања кои би можеле да ги имате додека го започнувате процесот на продажба на Инстаграм, оттука Ве покануваме да земете учество на четиридневниот курс за INSTAGRAM – КАКО АЛАТКА ЗА ПРОДАЖБА, кој ќе се одржи во декември (13, 14, 20 и 21 од 9:00 до 12:00 часот), во Стопанска комора на Северна Македонија, сала 1 на 5-ти кат.

Контакт лица:

м-р Елизабета Андриевска-Ефтимова
++ 389 2 3244074
beti@mchamber.mk

м-р Михајло Донев
++ 389 2 3244067
Mihajlo@mchamber.mk

Тренинг обука
14.12.2023 -
22.12.2023

ЧЕТИРИДНЕВНА ОНЛАЈН ОБУКА НА ТЕМА: САЈБЕР БЕЗБЕДНОСТ



СТОПАНСКА КОМОРА
НА СЕВЕРНА МАКЕДОНИЈА
ECONOMIC CHAMBER
OF NORTH MACEDONIA

ЧЕТИРИДНЕВНА "ОНЛАЈН" ОБУКА НА ТЕМА:

САЈБЕР БЕЗБЕДНОСТ

14.12.2023, 15.12.2023, 20.12.2023 и 22.12.2023



Предавачи:

-Проф.д-р Маријан Стевановски, редовен професор и самостоен научен истражувач и
- Проф. м-р Кристина Стевановска Маневска, професор и експерт од областа на сајбер безбедност.

Заинтересираните за учество на овој семинар можат да се пријават најдоцна до 12.12.2023 година.

Стопанската комора на Северна Македонија, на: 14.12.2023, 15.12.2023, 20.12.2023 и 22.12.2023, организира четвородневна обука на тема: „САЈБЕР БЕЗБЕДНОСТ“. Модулот Сајбер безбедност ги опфаќа главните вештини и знаења потребни за безбедно користење на ИКТ во секојдневните услови, дома и на работа.

За поединци и организации, важно е да ја разберат добрата практика во одржување на безбедна мрежна врска, безбедно користење на интернетот и управување со податоци и информации. Овој модул опфаќа концепти околу безбедни информации и податоци, физичка безбедност, приватност и кражба на идентитет.

Бидејќи податоците и информациите се вредни, имањето соодветно знаење, вештини и свест за нивно заштита е корисно во широк опсег на работни улоги. Модулот за сајбер безбедност им помага на работниците и работодавачите да ги заштитат овие клучни ресурси.

Контакт лица:

м-р Михајло Донев

++ 389 2 3244067

Mihajlo@mchamber.mk

м-р Анита Митревска

++ 389 2 3244057

anita@mchamber.mk

Семинар
12.12.2023 -
22.12.2023

Практичен курс за MS EXCEL (ОСНОВНО НИВО) - КЛУЧ ЗА УСПЕХ НА ВАШЕТО РАБОТЕЊЕ

MS EXCEL е алатка која успешно се применува во сите индустрии. Се користи за табеларно организирање на податоците, кои потоа лесно се обработуваат и анализираат за да се креираат извештаи врз основа на кои компаниите донесуваат различни деловни одлуки. Оттука е и важноста во секоја компанија да се користат MS EXCEL алатките и вработените наместо рачно да внесуваат податоци, да научат тоа да го прават на полесен и професионален начин и да ја избегнат можноста од несакани грешки.

Курсот е прилагоден за основно ниво каде низ практични примери и самостојно работење ќе ги совладате и ќе научите да ги применувате основните excel функции, како што се работа со формули и функции, создавање на табели и листи, работа со податоци и напредни алатки за поефикасно работење.

По завршувањето на курсот за MS Excel, ќе се стекнете со практично знаење применливо во пракса, ќе ви помогне во автоматизирањето на работата, брзо и точно процесирање на податоците, создавање на прецезни информативни табели и листи, како и решавање на комплексни пресметки.

Предавач на курсот: Проф.д-р Зоран Ивановски, редовен професор на Економскиот факултет при Универзитетот за туризам и менаџмент во Скопје, реномиран регионален стручњак од областа на финансискиот менаџмент и предавач со долгогодишно искуство во земјата и странство.

Контакт лица:

м-р Елизабета Андриевска-Ефтимова

++ 389 2 3244074

beti@mchamber.mk

м-р Михајло Донев

++ 389 2 3244067

Mihajlo@mchamber.mk

Семинар
14.12.2023

ПРОИЗВОДИ И МАТЕРИЈАЛИ ВО КОНТАКТ СО ХРАНА, ПОСТАПКА ЗА СТАВАЊЕ ВО ПРОМЕТ, КАКО И ИЗМЕНИ ВО НАЦИОНАЛНОТО ЗАКОНОДАВСТВО ВО ОДНОС НА ПОСТАПКАТА ЗА НИВНО ОДОБРУВАЊЕ И ПУШТАЊЕ ВО ПРОМЕТ



Заинтересираните за учество на овој семинар можат да се пријават најдоцна до 18.12.2023 година.

Стопанската комора на Северна Македонија, на 14 декември 2023 година, организира еднодневна онлајн работилница на тема: „Производи и материјали во контакт со храна, постапка за ставање во промет, како и измени во националното законодавство во однос на постапката за нивно одобрување и пуштање во промет“.

На оваа онлајн работилницата ќе се појаснат термините производи и материјали во контакт со храна, видови на производи и материјали во контакт со храна, миграција и фактори за миграција, означување и добра производна пракса.

Ќе се разговара за општи и посебни барања за различни видови материјали и производи што доаѓаат во контакт со храна, согласно Закон за безбедност на храна.

Работилницата посебен фокус ќе стави на информирање на слушателите за новите измени на Законот за безбедност на храната, а ќе биде претставен новиот начин на одобрување на производите и материјалите во контакт со храна, како и документите потребни за одобрување на овој вид производи.

Предавачи:

-СУЗАНА ПОПОВСКА- дипл. Биолог- биохемичар, стручен соработник при контрола на производи и материјали во контакт со храна и

-ТРПЧЕ ГРОЗДАНОСКИ, дипл. земјоделски инженер, раководител..

Контакт лица:

м-р Михајло Донев

++ 389 2 3244067

Mihajlo@mchamber.mk

м-р Анита Митревска

++ 389 2 3244057

anita@mchamber.mk

Семинар
13.12.2023 -
22.12.2023

Практичен курс - водич за успешна продажба преку социјалните мрежи INSTAGRAM – КАКО АЛАТКА ЗА ПРОДАЖБА

Постојат околу 2 милијарди корисници на Инстаграм во светот. 90% од нив следат барем една компанија на Инстаграм. Само поради ова, се плаќа за да се создаде профил за вашата компанија со апликацијата Instagram. Но, дали знаете дека можете да го преземете вашиот бизнис чекор сами и понатаму да почнете да продавате на Инстаграм?

На овој курс ќе научите како да креирате бизнис профил и да продавате на Инстаграм или преку Инстаграм користејќи други платформи.

Економските трендови во земјата и светот покажуваат дека социјалните мрежи како Инстаграм стануваат водечки платформи не само за дружење, туку и за добри бизнис потези, односно продажба на производи.

Всушност, повеќе од 25 милиони бизниси го користат Instagram за промовирање на нивните услуги, и ќе има сè повеќе од нив бидејќи Instagram е најбрзо растечката социјална мрежа.

Инстаграм е една од најдобрите 4 социјални мрежи со најголем број корисници.

За да го олесниме вашето патување во продажбата на Instagram, подетално го подготвивме овој курс, чекор по чекор како водич. Нашата цел е да одговориме на сите прашања кои би можеле да ги имате додека го започнувате процесот на продажба на Инстаграм, оттука Ве покануваме да земете учество на четиридневниот курс за INSTAGRAM – КАКО АЛАТКА ЗА ПРОДАЖБА, кој ќе се одржи во декември (13, 14, 20 и 21 од 9:00 до 12:00 часот), во Стопанска комора на Северна Македонија, сала 1 на 5-ти кат.

Предавач:

Ива Дујак е Доктор на науки од областа на маркетингот, со специјализација дигитален маркетинг..

Контакт лица:

м-р Елизабета Андриевска-Ефтимова

++ 389 2 3244074

beti@mchamber.mk

м-р Михајло Донев

++ 389 2 3244067

Mihajlo@mchamber.mk



СТОПАНСКА КОМОРА
НА СЕВЕРНА МАКЕДОНИЈА





Ваш деловен соработник
во светот на бизнисот

Посетете:
www.mchamber.mk

Ве очекуваме!

 <http://www.facebook.com/chamber.mk>

 <http://www.youtube.com/user/MKChamber>

 <http://www.linkedin.com/company/economic-chamber-of-macedonia>

